

نقطة البيع — نظرة عامة

September 10, 2026

نقطة البيع — نظرة عامة

التطبيقات > نقطة البيع

دورة الحالة: جديد ← تم الإلغاء ← مدفوع ← مُرخل ← مفوتر

تُعد **نقطة البيع** بإدارة العمليات التجارية السريعة في بيئة البيع المباشر، حيث تلتقي حركة العملاء مع الفوترة والتحصيل وإغلاق الجلسات في مسار تشغيلي واحد. يركّز هذا المجال على تمكين فرق المبيعات وأمناء الصندوق من تنفيذ البيع اليومي بكفاءة، مع تنظيم البيانات المرتبطة بالطلبات وطرق الدفع والدفعات.

تُستخدم هذه المنطقة كذلك لضبط إعدادات العمل الخاصة بعمليات نقطة البيع نفسها، مثل تعريف نقاط البيع، وتصنيف منتجات نقطة البيع، وتحديد العملات المعدنية/الأوراق النقدية المتداولة، إضافة إلى إعداد كومبو المنتجات. بما ينسجم مع أسلوب البيع المعتمد.

ومن منظور المتابعة التشغيلية، تساعد **الجلسات** على تتبّع نشاط نقطة البيع عبر فترات العمل، بما يسهّل الرقابة اليومية وربط المبيعات بالتحصيلات والإجراءات النقدية. كما تدعم **الدفعات وطرق الدفع** وضوح حركة المال، سواء في النقد أو الوسائل الأخرى المعتمدة داخل نقطة البيع.

ما الذي يمكنك فعله هنا

- إدارة **الطلبات** المرتبطة بعمليات البيع المباشر.
- إعداد **كومبو المنتجات** المستخدمة في عروض البيع أو التجميعات.
- تعريف **طرق الدفع** المعتمدة في نقطة البيع.
- متابعة **الدفعات** المسددة أو المستلمة ضمن العمليات اليومية.
- تنظيم **فئات منتجات نقطة البيع** لتسهيل التصنيف والبيع.
- ضبط **نقاط البيع** وإعداداتها التشغيلية.
- متابعة **الجلسات** لرقابة نشاط البيع والإغلاق اليومي.

روابط ذات صلة

- [الطلبات](#)
- [العملات المعدنية/الأوراق النقدية](#)
- [نقطة البيع — مسار التعلم](#)

- الموظفين
- المستخدمون
- العملاء
- فواتير العملاء
- قوائم الأسعار
- محاسبة
- عناصر اليومية
- مزودي الدفع
- الدفعات
- طابعات التجهيز
- الشركات
- أذون الاستلام