

ابدأ مع نقطة البيع

August 25, 2026

ابدأ مع نقطة البيع

الميزات > نقطة البيع

دورة الحالة: جديدة ← ملغاة ← مدفوعة ← مرحلة ← مفوترة

ابدأ مع نقطة البيع

تمتّع نقطة البيع بدور محوري إذا كنت مسؤولاً عن البيع المباشر، أو متابعة السداد الفوري، أو تسجيل حركة المبيعات بسرعة ودقة. في هذا المجال ستتمكن من إدارة الطلبات، وتنظيم طرق الدفع، ومتابعة الدفعات، وتنسيق العمل اليومي على نحو يدعم انسيابية البيع وثقة السجلات.

تندرج نقطة البيع ضمن سير العمل التشغيلي اليومي، حيث يتعامل فريق المبيعات أو التحصيل مع العملاء مباشرةً، وتُسجّل العمليات فور حدوثها. ومن هنا تساعدك الشاشات المتاحة على ضبط طريقة استقبال المدفوعات، وتصنيف المنتجات، ومتابعة الجلسات، بحيث تبقى عملية البيع واضحة وسهلة المراجعة.

1. راجع شاشة نقاط البيع لتتعرف على مراكز البيع المتاحة وكيفية تنظيم العمل فيها.
2. افتح شاشة طرق الدفع لتفهم الخيارات التي يمكن اعتمادها عند السداد، ثم طابقتها مع احتياجاتك التشغيلي.
3. استعرض شاشة الطلبات وشاشة الدفعات لتكوّن صورة أولية عن كيفية انتقال البيع من الطلب إلى التحصيل.

بعد أن تتعرّف على هذه الأساسيات، انتقل إلى المقالات الأخرى في هذا القسم للتعمّق في كل شاشة من شاشات نقطة البيع.

روابط ذات صلة

- الطلبات
- الدفعات
- نقطة البيع — مسار التعلم
- الجلسات
- الموظفين
- إعدادات المستخدمين
- العملاء
- قوائم الأسعار

- محاسبة
- إعداد شجرة الحسابات
- إعداد مزودي الدفع
- إعداد فئات منتجات نقطة البيع
- إعداد الشركات
- نظرة عامة على المخزون
- إعداد نقطة البيع